



ELECIO CONSULTING



Conseil en Management et développement international

Expertise pays:
Europe du Sud, Méditerranée,
Afrique du Nord, Afrique
Subsaharienne, Afrique de l'Est et
du Sud

Juillet 2018

Nos références

T...Systems...



medspazio
E business for healthcare

CAPITAL
consulting



AREVA

econocom
mobility on demand

accenture
High performance. Delivered.

Deloitte

اتصالات المغرب
Maroc Telecom



skema
BUSINESS SCHOOL



& france telecom



2018_Presentation ELECIO Consulting.ppt



© Copyright ELECIO 2018

Europe, Méditerranée, Afrique, Moyen-Orient, grands pays émergents

Elecio Consulting, Votre conseiller pour votre développement dans la zone Méditerranée, Afrique, Moyen Orient

Notre vocation

« Apporter des solutions aux entreprises en conseil, formation, recrutement en Europe et dans les nouvelles économies de la zone Méditerranée, Afrique, Moyen Orient »

Nos axes d'intervention

- Optimiser la mise en œuvre des stratégies de développement international et de croissance
- Manager et développer les talents dans l'entreprise
- Attirer, recruter, et intégrer les meilleurs talents dans l'entreprise

Nos modes opératoires

- Conseil en management,
- Formation & accompagnement
- Coaching
- Management de transition
- Placement d'experts
- Recrutement et chasse de tête

Allez sur notre site: www.elecio.f



Nos axes d'intervention

Optimiser la mise en œuvre des stratégies d'internationalisation et de croissance

- Mettre en œuvre de votre stratégie commerciale (business intelligence, recherche de distributeurs, activités de développement commercial...)
- Réaliser des études d'opportunité pour le déploiement des stratégies d'internationalisation (analyse d'opportunités, études de faisabilité, étude de marché opérationnelle, test de produit, test de marché...)
- Identifier des cibles d'acquisition ou de partenariat dans les nouvelles économies (distribution, JV, Co-localisation, partenariat...)

Attirer, recruter et intégrer les meilleurs talents

- Repérer, approcher, recruter, et suivre l'intégration des collaborateurs dans l'entreprise
- Définir les conditions de l'intégration réussie des collaborateurs (rémunérations, management, modalités contractuelles, ...)
- Mettre à disposition des ressources externalisées (Stratégie, SI, RH, Formation....)

Manager et développer les compétences

- Conduire des projets de développement RH (évaluations, assessment, programmes de développement des compétences, coaching...)
- Améliorer l'efficacité des managers et de leurs équipes dans des situations à fort enjeux (changement de pratiques, appropriation d'outils, marchés tendus...)
- Renforcer les compétences des dirigeants et collaborateurs clés (stratégie, management, développement commercial, efficacité professionnelle...)

Accompagner votre développement à l'international

OFFRE
Conseil en développement commercial & international

Stratégie et développement commercial

diagnostic interne, externe, recommandations au plan marketing, commercial, organisationnel, stratégie internationale, Conception d'un plan de développement commercial, mise en œuvre du plan de développement, conception et réalisation des outils de marketing opérationnel et de communication et de commercialisation, prospection et vente

Exploration des opportunités

(analyse d'opportunité, étude de marché, prospection et recherche de clientèles, recherche de fournisseurs, mise en relation avec des décideurs,)

Assistance commerciale opérationnelle

(recherche de partenaires, mise à disposition d'un bureau de développement commercial, rendez vous de briefing de projet et Co-formalisation de proposition commerciales gestion et coordination de projet, lobbying, recherche de clientèles, intelligence économique, externalisation de processus commerciaux)

Assistance à l'installation sur les marchés étrangers

(mise à disposition de bureau, business services; mise en relation avec un réseau d'expert, mandat pour la création et la mise en place d'une filiale ou d'une unité de production)

Intérim Management

(Prise en main et management d'une direction commerciale, direction du développement, d'un centre de profit)

Optimisation des opérations à l'international

(conseil en externalisation, mission d'intérim management, conseil et accompagnement des opérations à l'étranger)



Nos forces

- Nous avons une expérience acquise au sein de grands groupes internationaux
- Nous vous offrons un conseil sur mesure
- Nous avons la culture de l'international
- Nous avons bâti un réseau mondial de compétences
- Nous adaptons en permanence notre organisation à vos projets
- Nous partageons la culture d'entreprise de nos clients



Directeurs de Projets, Experts, Consultants



Michel Dufour
Directeur de
Sociétés – Expert
du secteur Aérien



Consultant
international
Ex Dirigeant Bnp
Serbie, Russie,
Expert Europe de l'est



Jean- Pierre MARIACCIA
Directeur Associé Elecio Consulting
Ex DG Cegos Maroc, Formateur et
Consultant international, Spécialiste de la
formation et de l'accompagnement des
dirigeants, Expert en stratégie
d'internationalisation et développement
commercial
MBA SDA Bocconi (Milan)



Vargha MOYAED
Conseil en Stratégie &
Organisation, Conseil en
Investissement et
management des sociétés
hightech
MBA Wharton



Afef KHEDIR
Expert senior RH,
Diplôme d'ingénieur Qualité

Directeurs de Projets, Experts, Consultants,



Dariusz SLIWWINSKI
Expert des Marchés
financiers émergents
Ingénieur Electronicien
Université de LODZ
MBA Bocconi



Jean-Pierre GERAULT
Ancien dirigeant
d'entreprises de référence ex
DG de Xerox France, ex DG
Guilbert , Président et
conseiller d'entreprises
innovantes, Consultant en
stratégie, intervenant HEC



Isabelle DRUEILLE
Consultante internationale
Ex Directrice Développement
secteur Aérien
Ex VP Association Carrefour
France - Sichuan
Expert Chine,
MBA Georgia Southwestern
College



Alain MECHOULAM
Consultant International
Expert de l'Afrique, Turquie,
Moyen Orient
MBA Bocconi

Contact

Jean-Pierre MARIACCIA
Directeur Associé



Service Client



Mobile

- France: +33 (0)6 83 70 66 91



Téléphone

- France: +33 (0) 9 78 23 75 22



E-mail

- Jean-pierre.mariaccia@elecio.fr



E-mail

- contact@elecio.fr



Siège social

- Elecio Consulting France
- 41 rue Barrault 75 013
Paris
 - Tel: +33 (0) 9 78 23 75 22
 - Fax: + 33 (0)1 45 89 30 21

